



**CAST-Seminare:
„Verkauf von erklärungsbedürftigen Projekten,
Dienstleistungen und Produkten“**

Termin: Donnerstag, 14. Dezember 2006

Zeit: 18.00 – 20.00 Uhr

Ort: Seminarraum im ICT-Technologiepark, EG, Technikerstraße 21a, 6020
Innsbruck

18.00 **Begrüßung**

Niels Mitschke, CAST

18.10 **„Das 1x1 des Verkaufs von erklärungsbedürftigen
Dienstleistungen und Produkten – mit Basics zum Erfolg“**

Dipl.-Mw. Niels Mitschke, Projektleiter, CAST

**„Neue Wege im Salesmanagement – vom Produktvertrieb zum
Lösungsvertrieb“**

Prof. (FH) Dr. Dietmar Kilian, Bereichsleiter Prozess-/Projekt/Informations-
management, FHS „Wirtschaft & Management“ bzw. „Management & IT“, MCI

**„Verkauf und Vertrieb von High End-Ingenieurs Dienstleistungen
am Beispiel der Luft- und Raumfahrtindustrie“**

DI Hermann-Josef Starmans, Geschäftsführender Gesellschafter, INTALES GmbH

ca. 19.20 Moderierte Diskussion

„Verkauf und Vertrieb heute – Markt- und Kundenorientierung als
Maxime?“

ca. 19.40 kleines Buffet und Möglichkeit zu individueller Diskussion mit den
Vortragenden

Anmeldung: office@cast-tyrol.com,
aus organisatorischen Gründen verbindlich erbeten

Teilnahme: kostenlos

Rückfragen: Niels Mitschke, T: 0512-282 283-23